

СТАНЬ ЧАСТЬЮ КОМАНДЫ



О ГРУППЕ КОМПАНИЙ

Репутация

отсутствие текущих исполнительных и арбитражных производств в качестве ответчика

Госзакупки

202 млн. рублей - сумма по заключенным контрактам в соответствии с 44 ФЗ

Баланс

1, 15 млрд. руб.

Выручка

1,4 млрд. руб.

Бюджетная эффективность

более 150 млн. руб., отсутствие задолженности по налогам и сборам в течение 22 лет

Штат сотрудников

более 150 человек



ОСНОВА ГРУППЫ КОМПАНИЙ



ООО «Форпост»

ИНН: 5902128375, ОГРН: 1025900519138

Статус: Действующее

Дата образования: 01.10.1997

Вид деятельности: Эксплуатация и обслуживание железнодорожного подвижного состава

Директор: Титов Виталий Александрович

Количество сотрудников: 20

Экспертный рейтинг отчетности : AAA - отличное,

вероятность банкротства - 0,03%

Адрес: г.Пермь, ул. Фонтанная,16

www.forpostperm.ru



ООО «Чусовские композиты»

ИНН: 5904132472, ОГРН: 1055901769109

Статус: Действующее

Дата образования: 29.09.2005

Вид деятельности: Производство минеральных тепло- и звукоизоляционных изделий

Директор: Титов Виталий Александрович

Количество сотрудников: 1

Экспертный рейтинг отчетности : А - хорошее,

вероятность банкротства - 0,35%

Адрес: Пермский край, город Чусовой,

улица Трудовая, строение 9/1

www.chuscom.ru



ООО «Ирень»

ИНН: 5906084231, ОГРН: 1085906005162

Статус: Действующее

Дата образования: 11.07.2008

Вид деятельности: Торговля оптовая химическими продуктами

Директор: Шаравьева Мария Ивановна

Количество сотрудников: 8

Экспертный рейтинг отчетности : А - хорошее,

вероятность банкротства - 0,05%

Адрес: г. Пермь, ул. Красновишерская, 37/1

www.irenperm.ru



ТЕРМИНАЛ-ЛЫСЬВА

ООО «Терминал-Лысьва»

ИНН: 5918213820, ОГРН: 1135918000701

Статус: Действующее

Дата образования: 22.10.2013

Вид деятельности: Производство удобрений и азотных соединений

Директор: Титов Виталий Александрович

Количество сотрудников: 53

Экспертный рейтинг отчетности : BBB - положительное,

вероятность банкротства - 0,14%

Адрес: Пермский край, г.Кунгур, ул. Русское поле

www.tlsv.su



ООО «Пермский завод композитных изделий»

ИНН: 5902991567, ОГРН: 1145958009670

Статус: Действующее

Дата образования: 13.03.2014

Вид деятельности: Производство стекловолокна

Директор: Журавлева Лариса Викторовна

Количество сотрудников: 29

Экспертный рейтинг отчетности : BBB - положительное,

вероятность банкротства - 0,04%

Адрес: г. Пермь, ул. Монастырская,12

www.pzki59.ru



ООО «Чусовские минеральные удобрения»

ИНН: 5921034309, ОГРН: 592101001

Статус: Действующее

Дата образования: 06.06.2017

Вид деятельности: Производство калийных минеральных и химический удобрений

Директор: Титов Виталий Александрович

Количество сотрудников: 44

Экспертный рейтинг отчетности : BBB - положительное,

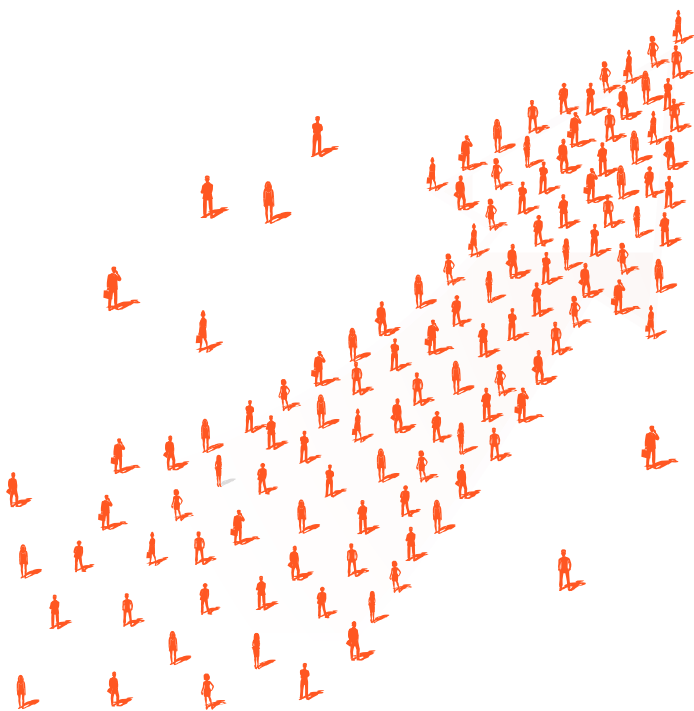
вероятность банкротства - 0,17%

Адрес: г. Пермь, ул. Трудовая, Строение 9/2

www.chusmf.ru

НАШИ ТЕКУЩИЕ СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ЦЕЛИ

- Финансовая цель** - Рентабельность собственного и привлеченного капитала не менее 20%
- Клиентская цель** - Гарантия лучшего соотношения цена-качество-сроки
- Социальная цель** - Команда отраслевых экспертов, достигающих высоких результатов за достойное вознаграждение
- Корпоративная цель** - Рост производительности труда
- Общественная цель** - Ведение бизнеса с возможностью поддержки государства через уплату налогов и взносов в полном соответствии с действующим законодательством



НАШ ПОТОК ИСПОЛНЕНИЯ СТРАТЕГИИ

- Развитие компетенций персонала
- Оптимизация бизнес-процессов
- Рост производительности труда команды отраслевых экспертов
- Рост влияния на прямые затраты
- Рост объема продаж с планируемой рентабельностью



The background is a collage of industrial images. The top half features a close-up of light-colored, irregularly shaped stones or gravel. The bottom half shows a large industrial facility with multiple levels, walkways, and railings, possibly a refinery or chemical plant. The text is overlaid on this collage, with the top part in black and the bottom part in orange.

Приглашаем Вас
в нашу команду,
начав свой путь с должности
ВЕДУЩИЙ СПЕЦИАЛИСТ
ОТДЕЛА
ЗАПАСНЫХ ЧАСТЕЙ

О ВАКАНСИИ

УСЛОВИЯ РАБОТЫ

- оформление по ТК РФ;
- исключительно «белая» заработная плата;
- работа в офисе, постоянно, 5/2
- социальные гарантии, карьерный рост, финансовые перспективы, стабильность.

ТРЕБОВАНИЯ

- высшее/средне/специальное образование;
- опыт работы в железнодорожной сфере не менее 2-х лет;
- владение ПК и знание прикладных программных продуктов;
- продажи

ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА

- до 30000 руб., на испытательный срок (3 месяца);
- оклад + премиальная часть, после испытательного срока.

ТАКТИЧЕСКИЕ ЦЕЛИ ДЛЯ ДОЛЖНОСТИ

- прямые продажи;
- закупочная деятельность для собственных нужд;
- транспортная логистика;
- складская логистика;
- основы менеджмента (мониторинг, анализ, прогнозирование, планирование);
- претензионная работа;
- договорная работа;
- отчетность, ведение документации

МАТРИЦА ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ ЦЕЛЕЙ



Общие профессиональные и личностные качества, знания, умения, навыки:	Клиентоориентированность:
Нацеленность на результат	Привлечение новых клиентов
Умение работать в команде	Умение найти ЛПР
Самостоятельность в принятии решений	Способность заинтересовать клиента/наши преимущества
Инициативность	Установление и поддержание контакта с клиентом
Ответственность	Поддержание контактов со старыми клиентами
Исполнительность	Понимание, фиксация и использование информации от клиента
Конструктивность мышления	Установление причин и проблем отказа в работе, умение их решить
Грамотность устной и письменной речи	Влияние на клиента, убеждение, склонение к своей точке зрения
Владение офисными программами	
Коммуникативность:	Маркетинг
*телефония	Постановка цели
Умение представиться/презентовать себя	Проведение первичных исследований
Уверенность в голосе и точность высказываний	Статистика
Ведение переговоров/усвоение полученной информации	Реклама в интернете
Стрессоустойчивость при общении с агрессивным/раздраженным абонентом	Продвижение нового продукта
*аудитория/встреча	Анализ компаний
Способность вывести клиента на встречу	Отраслевая специфика организации:
Уверенность в разговоре	Структурирование клиентской базы
Презентация организации/продукта/услуг	Конкурентная среда (прямая и косвенная)
Навык донести мысль до собеседника	Структура регулирования отрасли
Четкое соблюдение регламента встречи	Законодательная база
*деловое письмо	Мероприятия в рамках отрасли
Четкое, понятное и лаконичное изложение своих мыслей письменно	Претензионная работа:
Коммерческие предложения/запросы	Владение отраслевыми законами/нормами/правилами и умение их применять
Ориентированная на клиента деловая переписка	Настойчивость/требовательность в отстаивании прав организации
Составление договоров	Работа с претензиями/жалобами
Этика	Аргументированность в высказываниях
Специфика продукта/услуг организации:	Менеджмент
Общее знание о продукте/услуге (название, виды)	Оптимизация бизнес-процессов подразделений
Ценовая политика	Выстраивание стратегии
Конкурентные преимущества	Основы логистики и ВЭД
Ориентация в параметрах продукта/услуги	Управление закупками
Методы оценки качества продукта, в т.ч. предлагаемого	Складская деятельность
Юридическая база по продукту/услуге	



Контакты для обратной связи:

Помощник руководителя

Климова Светлана

+7 (342) 209-01-60, доб. 114

8 (964) 194 08 68

forpost@forpostperm.ru